

Nooit geweten of gerealiseerd dat een krantenartikel zoveel impact kan hebben. Ik ben overstelpt met vragen.

Daarom heb ik besloten om een blog te starten waarin vragen aan bod komen die door jullie worden gesteld en zo'n beetje op het kruispunt liggen tussen bedrijfseconomie, belastingen en (ondernemings)recht.

In gewone taal gaat het dus over het saneren van bedrijven, het verkrijgen van kredieten, het financieren van uitbreidingsinvesteringen, debiteurenbeleid en nog vele andere punten.

Stel mij alle vragen die bij u leven over dit soort onderwerpen en ik zal ze zoveel mogelijk in mijn blogs ter sprake brengen.

Door het krantenartikel kreeg ik vooral vragen over twee onderwerpen, namelijk hoe saneer je een bedrijf en wat kan er via ons platform gefinancierd worden. De komende twee weken zal ik de saneringstechnieken behandelen en daarna ingaan op kapitaalverstreking / financieringen.

SANERINGSTECHNIEKEN

Schema

De voorvraag bij een bedrijfsanering is of die sanering zin heeft. Het is een vaak kostbare en soms langdurige procedure en ik begin daar alleen aan als de ondernemer mij ervan kan overtuigen dat er na de sanering een levensvatbaar bedrijf staat. Het komt regelmatig voor dat ik daarom bedrijven moet teleurstellen maar is deze drempel genomen dan zijn er de navolgende mogelijkheden:

a. Een crediteursanering

Bij een crediteursanering bied je de verschillende crediteuren een vast percentage aan waartegen geprobeerd wordt om de openstaande vordering op het moment van aanbieden van het akkoord tegen finale kwijting af te kopen. Meestal is dit percentage tussen de 20 en 25%. De sanering kan op twee manieren:

1. *Onderhands crediteurenakkoord*

Dit akkoord gaat buiten de rechtbank om en heeft als voordeel dat het niet algemeen bekend wordt maar als nadeel dat alle crediteuren moeten instemmen. Ik kom hier nog op terug.

2. *Akkoord middels faillissement of surseance van betaling*

Dit is een akkoord via de rechtbank en een curator c.q. bewindvoerder. In dit geval zijn alle concurrente crediteuren gebonden aan het voorstel als 50% + 1 van de crediteuren, vertegenwoordigende 50% van het concurrente schuldenkapitaal, instemmen. Nadelen zijn de algehele bekendheid en de faillissementskosten. Ook hier kom ik nog op terug.

b. Faillissementsdoorstart

Eigenlijk is dit geen sanering van de onderneming maar een techniek waarbij de onderneming op eigen verzoek failliet wordt verklaard en een nieuwe door de betrokkenen zelf opgerichte B.V. uit de faillissementsboedel die vermogensbestanddelen koopt die nodig zijn om de bedrijfsactiviteiten voort te zetten.

Ik zal in de eerste komende blogs op deze specifieke saneringstechnieken verder ingaan.

Vragen zijn van harte welkom!